

2026 年 1 月 吉日

お客様各位

【東南アジア医療機器市場参入】 販売代理店選定戦略セミナー ～候補選定の実践ポイント～

拝啓 時下ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

平素より格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。

このたび、東南アジア市場への参入をご検討中の企業様向けに、会場開催のセミナーを 2026 年 1 月 29 日（木）に実施いたします。

東南アジアにおける医療機器規制コンサルティングの 10 年以上の経験をもとに、弊社代表が販売代理店選定における実践的な戦略とポイントを解説いたします。

【セミナーの趣旨とポイント】

販売代理店の選定や直面する課題について、5 つの視点から解説いたします。

- ・ 東南アジア各国市場の捉え方のポイント
- ・ 自社に合う販売代理店像の整理
- ・ 販売代理店候補の探し方とスクリーニング方法
- ・ 文化・商習慣の違いを踏まえた進め方
- ・ よくある失敗やトラブルと回避策

会場開催ならではの取り組みとして、セミナー終了後に、講師および参加者同士の名刺交換・情報交換の時間（希望者のみ）を設けます。

ご多用の折とは存じますが、営業・マーケティング・薬事部門をはじめ、部門を問わず皆様のご参加をお待ちしております。

敬具

【セミナーの概要】

項目	内容
開催日時	2026 年 1 月 29 日（木） 9:30～12:00 （受付開始：9:10～）
参加費	10,000 円（税別） お申込み後、請求書をお送りいたしますので、銀行振込にてお支払いをお願いいたします。
会場	在日フランス商工会議所（東京オフィス） 東京都中央区日本橋本町 2-2-2 日本橋本町 YS ビル 1 階
主催	ノード・パシフィック・メディカル株式会社
講師	ノード・パシフィック・メディカル株式会社 代表取締役 Mourad Kholti
セミナー資料	セミナー資料は事前にメールでお送りします。

	印刷物の配布は行いませんので、当日は資料を印刷してお持ちいただくか、閲覧できる端末（PC／タブレット等）をご持参ください。
補足事項	<ul style="list-style-type: none">■ 講演はすべて英語で行われ、弊社社員による日本語逐次通訳がございます。■ プログラム内容は予告なく変更となる場合がございます。あらかじめご了承ください。

【お申込み先】

ノード・パシフィック・メディカル株式会社

担当者：宮本 大



メール：dai@nordpacificmed.com

（QRコードを読み取ると、メール送信画面に移行します。）

電話：090-6141-0143

※定員（30名）になり次第、受付を締め切らせていただきます。あらかじめご了承ください。

【会場までの交通アクセス】

- ・ 総武線：新日本橋駅から徒歩2分
- ・ 東京メトロ銀座線 / 半蔵門線：三越前駅から徒歩2分
- ・ 山手線：神田駅から徒歩9分

※会場（在日フランス商工会議所〈東京オフィス〉）へのアクセスは、以下をご参照ください。

<https://www.ccifj.or.jp/ja/la-chambre/plan-dacces.html>

ご参加を心よりお待ちしております。

以上

ノード・パシフィック・メディカル株式会社
宮本 大